

Résultats du premier semestre 2024

La forte croissance du chiffre d'affaires et la performance en matière de coûts en Europe et aux États-Unis ont permis d'accroître la rentabilité

Bruxelles, le 31 juillet 2024, 8h00 CEST – Titan Cement International SA (Euronext Bruxelles, ATHEX et Euronext Paris, TITC) annonce ses résultats financiers pour le deuxième trimestre et le premier semestre 2024.

Faits marquants du S1 2024

- Le chiffre d'affaires du S1 2024 a augmenté de 7,6% pour atteindre 1.323,0 millions d'euros. Toutes les régions ont vu leur chiffre d'affaires progresser, avec une croissance globale des volumes dans toutes les gammes de produits du Groupe. L'EBITDA a atteint 281,4 millions d'euros, en hausse de 16,7% en glissement annuel (20% en données comparables ajustées des coûts non récurrents), porté par la stabilité des prix et la performance des coûts opérationnels. Le bénéfice net a progressé de 34,1% en glissement annuel, pour s'établir à 148,7 millions d'euros.
- Le chiffre d'affaires du T2 2024 a atteint 699,3 millions d'euros, en hausse de 9,1% par rapport au T2 2023, grâce à des niveaux de demande solides aux États-Unis et une activité élevée en Europe. La performance de l'EBITDA le deuxième trimestre s'élève à 171,6 millions d'euros, ce qui représente le neuvième trimestre consécutif de croissance de l'EBITDA.
- Une nouvelle réduction de la dette nette s'est traduite par un faible ratio d'endettement de 1,1x l'EBITDA.
- Le CapEx, lié à la croissance du Groupe, au S1 2024 a été affecté à l'optimisation du mix énergétique, les projets de numérisation, l'expansion des réserves de carrières et l'augmentation des logistiques et des capacités des d'entrepôts.
- L'exécution de la Stratégie de Croissance Verte du Groupe à l'horizon 2026 est en bonne voie, avec 4 nouveaux contrats d'acquisition achevés au S1 2024 et l'atteinte d'un nouveau niveau de performance dans la substitution des carburants alternatifs et la substitution du clinker dans les ciments mélangés. La nouvelle famille de marques Titan Edge et Titan Premier a été lancée avec pour objectif de doubler les ventes de produits et de solutions durables d'ici 2026. Le projet CCS à Athènes et le nouveau projet d'argile calcinée aux États-Unis entrent dans leur phase d'évaluation de faisabilité.
- Outils numériques de bout en bout des optimiseurs en temps réel (RTO) ont été installés dans deux autres usines, ce qui a permis de réaliser des gains de productivité et une réduction de la consommation d'énergie.
- L'intention du Groupe d'inscrire ses activités américaines à la cote d'une bourse new-yorkaise progresse conformément au calendrier, la cotation étant prévue pour le T1 2025.
- Un nouveau programme de rachat d'actions de 20 millions d'euros débutera à la fin du programme existant, tandis que le dividende de 0,85 euro par action a été versé le 3 juillet 2024.
- L'action de Titan (« TITC ») a fait son entrée dans l'indice FTSE Russell Large Cap au T1 2024 et dans la série d'indices FTSE4Good à la fin du T2 2024.
- Les perspectives pour le reste de l'année restent positives, portées par une croissance des volumes et des prix qui résistent bien aux États-Unis et en Europe. Nos initiatives de décarbonisation et de numérisation contribuent à améliorer encore l'efficacité opérationnelle.

Groupe TITAN - Synthèse du premier semestre 2024

Au premier semestre 2024, le Groupe TITAN a obtenu une croissance des ventes consolidées de 7,6%, à hauteur de 1 323,0 millions d'euros. Toutes les régions ont soutenu la croissance du chiffre d'affaires et les volumes ont augmenté, ce qui a permis d'obtenir une fois de plus de solides performances. Les prix du ciment ont été fermement maintenus, avec de faibles variations régionales, tandis que des hausses de prix sélectives ont été appliquées aux granulats et au béton prêt à l'emploi. Les gains d'efficacité opérationnelle, qui se reflètent dans l'optimisation de notre productivité, l'amélioration du mix énergétique et le renforcement des processus de numérisation au sein de la chaîne de fabrication ont encore accru la rentabilité du Groupe. L'EBITDA pour la période s'est hissé à 281,4 millions d'euros, soit une augmentation de 16,7% en glissement annuel, en dépit des pressions constantes sur les coûts de facteurs tels que la main-d'œuvre, le transport et les matières premières dans les régions où nous opérons, ainsi que des coûts élevés de l'électricité en Grèce. La marge d'EBITDA sur les 12 derniers mois glissants s'est raffermissée à 22,0%, à la suite de l'amélioration des contributions du béton prêt à l'emploi et des granulats. Nos principaux marchés ont progressé sans faillir, les États-Unis continuant d'enregistrer de solides performances malgré des conditions météorologiques défavorables et la persistance de taux d'intérêt élevés. La Grèce a bénéficié d'une demande intérieure en plein essor avec un accroissement des volumes pour l'ensemble des produits, tandis que l'Europe du Sud-Est a poursuivi sa croissance avec une progression de la demande de ciment dans la quasi-totalité des pays. Le marché turc a fait preuve d'une forte demande, tandis que la demande en Égypte est restée stable. Sur les six premiers mois de 2024, le bénéfice net après impôts et intérêts des minoritaires (NPAT) s'est hissé à 148,7 millions d'euros, soit une croissance significative de 34,1% en glissement annuel. La tendance positive de la demande sur nos marchés s'est reflétée dans toutes les gammes de produits, les volumes intérieurs de ciment atteignant 8,7 millions de tonnes, soit une augmentation de 3% en glissement annuel, tandis que des exportations soutenues de ciment et de clinker ont atteint un niveau élevé. Des tendances de croissance similaires ont également été enregistrées pour nos autres produits, avec des volumes de béton prêt à l'emploi en hausse de 8% en glissement annuel et des volumes de granulats en hausse de 3% ; les volumes de blocs de construction et de cendres volantes ont également progressé par rapport à la même période en 2023.

Marcel Cobuz, Président du Comité Exécutif du Groupe

« Une performance exceptionnelle du premier semestre avec une forte orientation commerciale et exécution accélérée de notre Stratégie 2026 sur l'ensemble de nos marchés. Nous sommes prêts à réaliser des projets clés transformationnels créant de la valeur à long terme pour toutes les parties prenantes, en mettant l'accent sur la décarbonisation et la numérisation, tout en favorisant la transformation commerciale et l'excellence au service de nos clients. »

Michael Colakides, Directeur général de TCI & Directeur Financier du Groupe

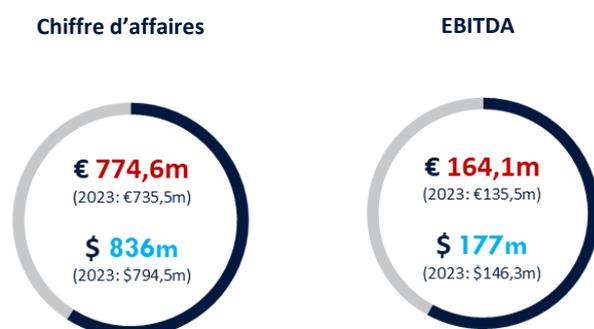
« Nous nous félicitons des excellentes performances réalisées depuis le début de l'année, grâce à la vigueur du chiffre d'affaires, à l'efficacité opérationnelle et à l'amélioration de la rentabilité. Grâce au renforcement de notre bilan, nous sommes bien préparés à réaliser des investissements de croissance supplémentaires aux États-Unis et en Europe et à poursuivre la création de valeur. Nous sommes convaincus que nos efforts se traduiront par une plus grande valeur pour nos parties prenantes au second semestre 2024 et au-delà. »

<i>En millions d'euro</i>	T1 2024	T2 2024	S1 2024	S1 2023	Variation %
Chiffre d'affaires	623,7	699,3	1.323,0	1.229,0	7,6%
Résultat avant intérêt, impôts, dépréciation et amortissement, EBITDA	109,8	171,6	281,4	241,2	16,7%
Résultat net après impôts et intérêts minoritaires	52,4	96,3	148,7	110,9	34,1%

Rétrospective du premier semestre 2024 par région

<i>En millions d'euro</i>	Chiffre d'affaires			EBITDA		
	S1 2024	S1 2023	Variation %	S1 2024	S1 2023	Variation %
États-Unis	774,6	735,5	5,3%	164,1	135,5	21,1%
Grèce et Europe occidentale	218,5	197,3	10,7%	30,9	36,3	-15,1%
Europe du Sud-Est	215,4	195,1	10,4%	82,8	60,0	37,9%
Méditerranée orientale	114,5	101,0	13,3%	3,7	9,3	-60,8%

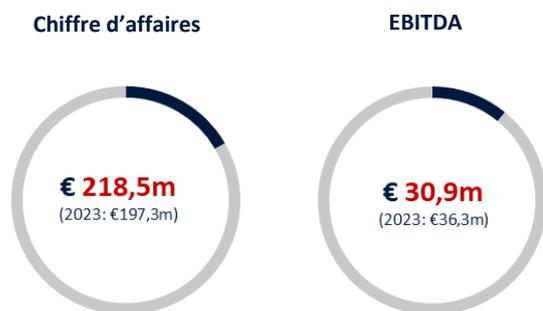
États-Unis



Au cours d'un premier semestre 2024 caractérisé par des conditions météorologiques difficiles dans l'ensemble du pays, Titan America a de nouveau signé d'excellentes performances, avec une solide croissance du chiffre d'affaires et une très bonne rentabilité. Alors que les volumes de ciment n'ont pas augmenté en raison du report de certains chantiers pour cause de mauvais temps, les prix du ciment ont augmenté, mais à un rythme plus lent que l'année dernière, tandis que les prix du béton prêt à l'emploi ont conservé leur tendance à la hausse. Les coûts restent

élevés par rapport aux niveaux historiques d’avant la pandémie : les coûts de la main-d’œuvre, des matières premières et du transport sont tous orientés à la hausse. Néanmoins, la bonne tenue des prix du Groupe, associée aux efforts ciblés déployés ces dernières années pour restaurer les marges, s’est traduite par une nouvelle amélioration de la rentabilité opérationnelle. Les investissements réalisés tout au long de la chaîne d’approvisionnement, les gains d’efficacité obtenus grâce à l’exploitation de la deuxième dragline dans la carrière du Groupe à Pennsuco en Floride, ainsi que la baisse du coût du ciment importé se sont répercutés sur les résultats de Titan America. Les carnets de commande restent bien remplis et les travaux non réalisés en raison des conditions météorologiques sont reprogrammés pour plus tard dans l’année. Le segment résidentiel est resté modéré car la hausse des taux hypothécaires a affecté la confiance des acheteurs, mettant un frein à l’activité. Sur les marchés du Groupe, la dynamique perdure à la fois dans le segment des infrastructures, avec une forte activité sur les routes, les ponts et les tunnels, et dans le secteur commercial, qui connaît une nette recrudescence, notamment dans le segment industriel. Des investissements considérables sont engagés dans de nombreux secteurs tels que la construction de véhicules, les systèmes de défense avancés, les entrepôts et les centres de données dans les différents États de la côte Est. Le Groupe continue d’investir dans sa présence verticale, à la fois dans le béton prêt à l’emploi, en augmentant sa base d’unités mobiles et en renouvelant sa flotte de camions afin d’optimiser ses capacités de production et de logistique, et dans les granulats, avec l’acquisition de réserves supplémentaires en Floride et dans la région Mid-Atlantic. Le Groupe augmente également sa capacité de production de blocs de béton avec deux nouvelles unités en cours de développement et est en phase finale d’acquisition d’une carrière de sable qui lui permettra de développer une ligne de production d’argile calcinée. Au cours des six premiers mois de 2024, le chiffre d’affaires de Titan America a atteint 774,6 millions d’euros (836 millions en dollars américains), en hausse de 5,3%, tandis que l’EBITDA a progressé à 164,1 millions d’euros (177 millions de dollars américains), soit 21,1% de plus qu’au cours de la même période en 2023.

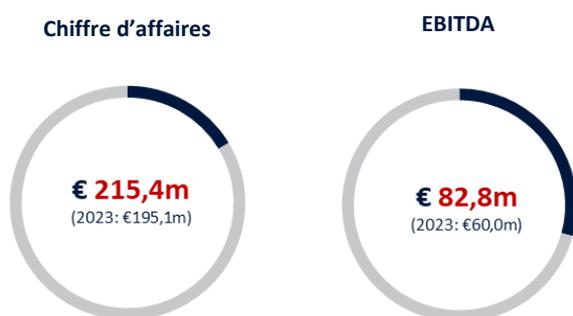
Grèce et Europe occidentale



Le premier semestre de l’année a été très fort en Grèce, avec des volumes de ciment domestiques, de granulats, de béton prêt à l’emploi et de mortiers qui ont tous enregistré une croissance à deux chiffres. La consommation a eu pour origine le segment résidentiel, les projets privés et les investissements liés au tourisme, caractéristiques de la principale saison touristique d’été en Grèce. Les grands chantiers d’infrastructures publiques n’ont pas encore connu l’accélération escomptée, ce qui est de bon augure pour le lissage de la demande après la saison estivale, en l’absence d’activités de construction liées au tourisme. Les prix du ciment se sont maintenus, tandis que de nouvelles hausses ont été enregistrées dans les segments des granulats, du béton prêt à l’emploi et des mortiers. Néanmoins, la hausse des coûts de l’électricité, conjuguée à la baisse des prix à l’exportation vers les opérations du Groupe aux États-Unis (par rapport aux plus hauts records de 2023), a pesé sur la rentabilité régionale. Les taux de substitution thermique à l’usine de Kamari, à la suite de la mise en service du précalcinateur, ont atteint des niveaux record de plus de 50%. Par ailleurs, plusieurs autres investissements complémentaires sont désormais prévus pour optimiser davantage l’utilisation des combustibles alternatifs, notamment en ayant davantage recours à l’hydrogène. Au cours de la période, le Groupe a également commencé à déployer son nouveau ciment pouzzolanique « CEM IV », dont l’empreinte carbone est beaucoup plus faible que celle du « CEM II » actuellement

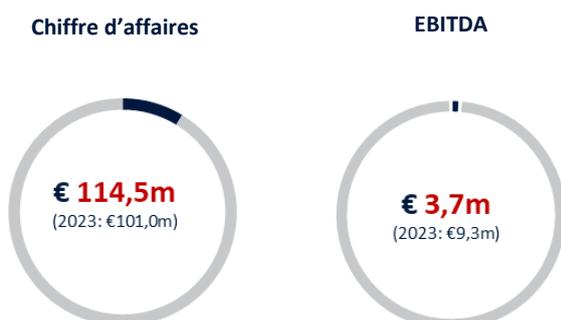
utilisé. L'objectif est de remplacer 70% des volumes de « CEM II » d'ici la fin de l'année, ce qui représente un changement majeur dans l'optimisation des formulations de ciment en vue de réduire les émissions de CO₂. Le chiffre d'affaires en Grèce et en Europe occidentale sur les six premiers mois de 2024 a atteint 218,5 millions d'euros, en hausse de 10,7% en glissement annuel, tandis que l'EBITDA est ressorti à 30,9 millions d'euros contre 36,3 millions d'euros au premier semestre 2023.

Europe du Sud-Est



La région de l'Europe du Sud-Est a enregistré de très bonnes performances au premier semestre 2024, sous l'effet de la demande croissante et constante de presque tous les pays. Dans toute la région, des fondamentaux de marché solides et des conditions météorologiques favorables ont favorisé des volumes de ciment robustes. La dynamique haussière résultant des envois de fonds, du tourisme, du développement des infrastructures et de divers investissements privés ne s'est pas démentie. Les prix sont restés fermes, à des niveaux encore inférieurs à ceux des marchés plus matures d'Europe centrale. La structure des coûts du Groupe a par ailleurs continué à s'améliorer, grâce à l'apport de sources d'énergie renouvelables sous forme de panneaux solaires en Bulgarie et en Macédoine du Nord, ainsi qu'à l'utilisation efficace des capacités de broyage disponibles du Groupe dans le but d'optimiser la consommation d'énergie. Des gains d'efficacité ont été réalisés grâce au déploiement d'optimiseurs en temps réel (RTO) de bout en bout dans deux usines du Groupe dans la région, et à l'achèvement des investissements dans les combustibles alternatifs en Bulgarie, qui ont permis d'atteindre un taux d'utilisation des carburants alternatifs de plus de 50%, et en Macédoine du Nord, qui verra l'utilisation des combustibles alternatifs doubler, bien qu'à partir d'une base beaucoup inférieure. Dans le même temps, le Groupe a renforcé sa présence sur le marché de la région en élargissant son offre aux clients du secteur du béton prêt à l'emploi via la fourniture de services de vente technique. Le chiffre d'affaires pour cette région a augmenté au premier semestre 2024 de 10,4% pour atteindre 215,4 millions d'euros, tandis que l'EBITDA a grimpé de 22,8 millions d'euros pour s'établir à 82,8 millions d'euros.

Méditerranée orientale



La région de la Méditerranée orientale demeure pénalisée par les ajustements structurels et les décisions politiques difficiles prises pour remédier aux déséquilibres macroéconomiques.

En Égypte, la hausse des taux et la dévaluation de la monnaie en mars, ainsi que le déblocage des financements du FMI et de l'UE, ont permis d'atténuer la pénurie de devises, de réduire l'inflation et de faire lentement décoller de grands projets, grâce à l'afflux d'investissements directs étrangers. Si la consommation de ciment est restée stable en glissement annuel, elle n'est pas représentative de l'activité sous-jacente, qui redémarre actuellement sur le terrain grâce à de nombreux projets privés commerciaux et résidentiels. Ainsi, le projet « Ras El-Hekma », d'une valeur de 35 milliards de dollars, signé en février, prévoit le développement d'un nouveau centre urbain, commercial et touristique de grande envergure sur la côte nord du pays, non loin de l'usine du Groupe à Alexandrie. Sur le plan opérationnel, dans un contexte de volumes domestiques stables et de niveaux de prix qui n'ont pas réussi à compenser les effets de la dévaluation, le Groupe a optimisé son efficacité opérationnel en tirant parti de ses capacités d'exportation de ciment et de clinker dans le bassin méditerranéen et en rationalisant les coûts ; les usines du Groupe ont porté les taux d'utilisation des combustibles alternatifs à plus de 40% à Alexandrie et à plus de 30% à Beni Suef.

En Turquie, la consommation de ciment a continué d'enregistrer une croissance saine avec des hausses de volumes à deux chiffres, qui se reflètent également dans les performances du Groupe. Les prix sont restés bien orientés et de nouvelles augmentations ont été annoncées à la fin du trimestre. Malgré les défis macroéconomiques, les travaux de construction se sont poursuivis sans relâche, principalement grâce aux efforts de reconstruction considérables déployés après le tremblement de terre de l'année dernière, qui a créé un flux régulier de demande dans tout le pays et une volonté de rénover le parc immobilier existant afin de le protéger contre de futures catastrophes. Avec un besoin estimé à 10 millions d'unités, des projets de logement de masse sont mis en place par l'administration nationale en charge de la promotion de logements dans plusieurs régions, tandis que des initiatives privées similaires voient le jour dans les zones urbaines plus aisées, telles que celles de la région de Marmara. À la suite du lancement réussi de notre nouvelle unité à biomasse, l'utilisation de combustibles alternatifs a grimpé à 35%. Le Groupe continue à se concentrer sur l'atténuation de la volatilité des coûts de production, ce qui a un impact sur la rentabilité locale.

En dépit de la dévaluation de la monnaie, le chiffre d'affaires dans la région a atteint 114,5 millions d'euros, en hausse de 13,3%, tandis que l'EBITDA s'est replié à 3,7 millions d'euros, contre 9,3 millions d'euros au S1 2023.

Brésil (joint-venture)

La consommation de ciment au Brésil a progressé de 1,5% sur les six premiers mois de l'année par rapport à la même période en 2023, tandis que dans le nord-est, la région où notre joint-venture opère, une augmentation de 3,8% a été enregistrée. Les taux d'intérêt élevés, la baisse du revenu disponible et l'incertitude macroéconomique ont une incidence sur la consommation de ciment ainsi que sur la politique d'investissement public, qui est soumise à des contraintes budgétaires. Le climat reste instable, les indicateurs de confiance affichant des résultats mitigés en raison des besoins essentiels en matière de logement, d'assainissement et de travaux routiers, qui restent non satisfaits mais devraient l'être à terme. Au S1 2024, le chiffre d'affaires d'Apodi a atteint 59,9 millions d'euros contre 59,7 millions d'euros au S1 2023, tandis que l'EBITDA a augmenté de 2,8 millions d'euros, pour atteindre 8,8 millions d'euros.

Investissements et financements

Le solide résultat de l'EBITDA du premier semestre à 281,4 millions d'euros, ainsi que la gestion rigoureuse du fonds de roulement malgré un chiffre d'affaires plus élevé, ont favorisé l'obtention d'un solide flux de trésorerie disponible opérationnel de 110 millions d'euros à la fin du premier semestre 2024, contre 77 millions d'euros à la même période de l'année précédente. Une nouvelle contraction de la dette nette du Groupe a été réalisée, celle-ci ressortant à 640 millions d'euros à la fin du premier semestre 2024, soit une baisse de 122 millions d'euros par rapport à la même période de l'année précédente et de 20 millions d'euros par rapport à fin 2023. En conséquence,

le ratio d'endettement de TITAN s'est amélioré, tombant à un niveau historiquement bas de 1,07x. La prochaine échéance obligataire importante est une émission de 350 millions d'euros arrivant à échéance en novembre 2024, qui devrait être remboursée par des liquidités propres et l'utilisation de lignes bancaires. Les dépenses d'investissement ont été maintenues à un niveau élevé, à savoir 108,8 millions d'euros, avec des investissements dirigés vers les États-Unis pour la modernisation de la flotte de béton prêt à l'emploi, l'amélioration de la logistique et l'augmentation des capacités des unités de blocs de béton, et vers l'Europe, axés sur un certain nombre d'initiatives écologiques, notamment l'amélioration du mix énergétique, grâce à une utilisation accrue de combustibles alternatifs et d'installations photovoltaïques, ainsi qu'un plus grand recours à l'injection d'hydrogène et les acquisitions complémentaires dans les matériaux cimentiers et les granulats.

En ce qui concerne les rendements perçus par nos actionnaires, un dividende brut de 0,85 euro par action a été versé le 3 juillet 2024 à tous les actionnaires de la Société enregistrés le 26 juin 2024, ce qui représente une augmentation de 42% par rapport à la distribution de l'année dernière, pour un montant total de 65,6 millions d'euros. Le Groupe poursuit le programme de rachat d'actions existant lancé en novembre 2023 et, à la fin du mois de juin 2024, un total de 508.110 actions avaient été achetées, pour un montant de 12,9 millions d'euros. À partir d'hier, le 30 juillet 2024, le Groupe possède 3 817 679 actions propres représentant 4,87% du total des droits de vote.

En outre, lors de sa réunion du 30 juillet 2024, le Conseil d'administration a décidé de lancer un nouveau programme de rachat d'actions, cette fois encore pour une valeur totale pouvant aller jusqu'à 20 millions d'euros, qui débutera à la fin du programme actuel, fin août 2024, et devrait être achevé d'ici le 30 juin 2025.

Résultats financiers du deuxième trimestre 2024

Après un début d'année vigoureux, marqué par une croissance du chiffre d'affaires et du résultat net, le deuxième trimestre a suivi le mouvement, avec une augmentation du chiffre d'affaires et de l'EBITDA. Il s'agit du neuvième trimestre consécutif de croissance de l'EBITDA. Alors que les coûts de maintenance planifiée ont été encourus au premier trimestre de l'année et que les gains d'efficacité opérationnelle continuent de se faire sentir, les marges du Groupe au deuxième trimestre ont bénéficié. Nos principales régions aux États-Unis et en Europe ont enregistré un chiffre d'affaires en hausse en glissement annuel, soutenu par des prix stables et des conditions de demande favorables sur les marchés intérieurs, ce qui a contribué à l'augmentation des volumes. Le chiffre d'affaires consolidé du Groupe a atteint 699,3 millions d'euros à la fin du deuxième trimestre, en hausse de 9,1% par rapport à la même période de l'année précédente. L'EBITDA a augmenté de 28,0% pour atteindre 171,6 millions d'euros, la rentabilité étant la plus élevée aux États-Unis et dans le sud-est de l'Europe. Le bénéfice net après impôts et intérêts des minoritaires (NPAT) a clôturé à 96,3 millions d'euros, soit une amélioration significative de 44,6% en glissement annuel.

<i>En millions d'euro</i>	T2 2024	T2 2023	Variation %
Chiffre d'affaires	699,3	641,0	9,1%
Résultat avant intérêt, impôts, dépréciation et amortissement, EBITDA	171,6	134,0	28,0%
Bénéfice net après impôts et intérêts minoritaires	96,3	66,6	44,6%

Transformation numérique

Le Groupe, engagé à long terme dans une stratégie de numérisation ambitieuse, a continué à prendre des mesures importantes pour faire évoluer son modèle opérationnel axé sur la croissance et doté de capacités numériques, en se concentrant sur tous les domaines de son architecture opérationnelle, de la fabrication aux processus internes, en passant par la chaîne d'approvisionnement et l'expérience client.

En ce qui concerne la fabrication, le Groupe a poursuivi le déploiement de ses optimiseurs en temps réel (RTO) en boucle fermée basés sur l'IA pour ses lignes de production de ciment : deux nouvelles usines équipées de RTO de bout en bout ont été achevées au premier semestre 2024, et le déploiement des RTO se poursuit dans plusieurs autres actifs du Groupe, conformément à l'objectif d'installer des RTO dans tous les actifs de production de ciment d'ici 2026.

En outre, alors que son système de prédiction des défaillances basé sur l'apprentissage automatique a déjà été déployé dans toutes ses cimenteries, le Groupe se concentre sur l'amélioration continue des solutions numériques et des opérations de télémaintenance. La première division numérique du Groupe, « CemAI », qui met ce service numérique unique à la disposition des cimentiers du monde entier, a continué d'élargir sa clientèle. Ce service offre un retour sur investissement très rapide grâce à une fiabilité accrue, une diminution des coûts de maintenance et une réduction des temps d'arrêt. Enfin, le Groupe continue de travailler sur de nouvelles solutions numériques basées sur l'IA pour l'optimisation de la qualité du ciment dans les usines américaines, tout en étendant son portefeuille de solutions numériques basées sur l'IA à la fabrication de béton prêt à l'emploi.

Dans le domaine de la chaîne d'approvisionnement intégrée, le Groupe a achevé le déploiement de sa nouvelle solution de logistique dynamique de classe mondiale pour le béton prêt à l'emploi (BPE) dans toutes ses opérations de BPE en Floride. La nouvelle solution numérique, qui s'appuie sur le big data, l'IA, l'analyse avancée et une expertise approfondie du domaine, améliore considérablement la productivité de la chaîne d'approvisionnement du BPE et propose un meilleur service à la clientèle ; elle est désormais entièrement productisée afin d'accélérer son déploiement dans les autres grandes opérations de BPE du Groupe.

S'agissant de l'expérience client, le Groupe améliore et numérise la manière dont il interagit avec ses clients, afin d'offrir une expérience client de qualité supérieure, des services supplémentaires et une plus grande convivialité. Avec des portails numériques pour les clients fonctionnant dans 50% de ses divisions, le Groupe travaille actuellement à l'amélioration continue des fonctionnalités et de l'expérience utilisateur de ces portails, ainsi qu'au déploiement de portails numériques sophistiqués dans le reste des divisions.

Enfin, le Groupe renforce ses capacités numériques de classe mondiale, en organisant cette année encore sa « ReGeneration Academy for Digital Acceleration », une initiative inédite pour les jeunes diplômés grecs souhaitant faire carrière dans les applications de « l'Industrie 4.0 », l'accent étant mis en 2024 sur l'ingénierie des données. Au cours des cinq dernières années, la ReGeneration Academy de TITAN a aidé plus de 150 diplômés à développer des compétences en numérisation industrielle et à poursuivre des carrières dans ce domaine innovant et dynamique.

Revue de la performance ESG

TITAN redouble d'efforts pour atteindre ses objectifs de décarbonisation, établissant de nouveaux records en matière de carburants alternatifs (20,5%) et de rapport clinker/ciment (76,6%). Les émissions spécifiques de CO₂ ont toutefois augmenté pour atteindre 618 kg/t de produit cimentier (contre 611 kg/t au S1 2023), en raison de l'augmentation des exportations de clinker en provenance d'Égypte. L'inauguration officielle du nouveau calcinateur de l'usine de Kamari, en Grèce, au début du mois d'avril, a constitué une étape marquante. Cet investissement de 26 millions d'euros permettra de réduire les émissions de CO₂ de 150 000 tonnes par an et d'utiliser près de 200 000 tonnes de combustibles dérivés de déchets.

Pour étendre son offre de produits verts, TITAN a acquis les droits de concession de la carrière de pouzzolane de Vezirhan, dans la région de Marmara orientale, en Turquie. Cette acquisition garantit des réserves de pouzzolane à

long terme pour l'usage interne et le commerce, facilitant ainsi le lancement de nouveaux produits peu carbonés et de solutions cimentières. Plus tôt dans l'année, la cimenterie de Titan America à Roanoke, en Virginie (États-Unis), a été sélectionnée par le ministère américain de l'Énergie (DOE) en vue d'obtenir une attribution pouvant représenter jusqu'à 61,7 millions de dollars. Ce programme soutiendra le déploiement pionnier d'une ligne de production d'argile calcinée, qui réduira de manière significative les émissions de CO₂ et établira un modèle d'infrastructure durable aux États-Unis et dans l'ensemble du Groupe. En Bulgarie, le Groupe a inauguré une centrale solaire ultramoderne dans sa cimenterie de Zlatna Panega. Cette nouvelle installation solaire devrait permettre de couvrir 14% des besoins annuels en électricité de l'usine grâce à une énergie propre et renouvelable. Le surplus d'énergie sera injecté dans le réseau national, ce qui contribuera à la transition de la Bulgarie vers les énergies renouvelables, conformément au « Green Deal » de l'Union européenne. L'installation devrait permettre de réduire les émissions de CO₂ d'environ 3 000 tonnes par an et offre des perspectives d'expansion.

Le Groupe TITAN a également signé un protocole d'accord avec Sinoma CBMI, leader mondial de la technologie du ciment et de l'intégration des systèmes d'ingénierie, en vue d'explorer de nouvelles opportunités commerciales et de favoriser des innovations technologiques permettant de décarboniser et de numériser la fabrication du ciment. Ce partenariat viendra appuyer la stratégie « croissance verte pour 2026 » de TITAN.

Les performances en matière de santé et de sécurité ont été excellentes, le taux de fréquence des incidents avec arrêt de travail (pour les employés et les sous-traitants) ayant encore baissé pour atteindre 0,38, ce qui place l'entreprise parmi les meilleures de sa catégorie.

En mars, TITAN a également soutenu la déclaration d'Anvers appelant à un « Pacte industriel européen » destiné à compléter le Pacte vert pour l'Europe et à assurer la croissance durable et la compétitivité de l'économie européenne. La déclaration exprime l'engagement du secteur dans la transformation de l'Europe, en soulignant la nécessité d'améliorer la compétitivité, la résilience et la durabilité grâce à la collaboration des entreprises, des gouvernements et des citoyens.

Dans le droit fil de son engagement en faveur d'un environnement de travail positif, TITAN a instauré une politique de respect sur le lieu de travail, qui s'oppose fermement au harcèlement et à toute forme de violence. Cette politique complète les politiques existantes en matière de droits de l'homme et de diversité, d'égalité des chances et d'inclusion, en établissant des principes et des normes explicites permettant de reconnaître, de traiter et de combattre le harcèlement et la violence dans tout contexte professionnel.

Pour la deuxième année consécutive, Titan Cement International S.A. a reçu la note maximale de « A » en matière d'action climatique de la part du CDP en reconnaissance de son leadership en matière de transparence et de performance des entreprises dans le domaine du changement climatique. Par ailleurs, Titan Cement International S.A. a obtenu le statut « Prime » dans l'évaluation ESG de l'ISS, ce qui place la société parmi les 10% les plus performantes du secteur des matériaux de construction. TITAN a été salué par le Financial Times comme l'un des leaders européens en matière de climat (« Europe's Climate Leaders ») lors de la quatrième édition de sa prestigieuse liste. En outre, TITAN a été reconnue comme l'une des entreprises les plus durables du monde en 2024 par le magazine international TIME. TITAN est ainsi l'un des trois seuls cimentiers au monde à figurer sur cette prestigieuse liste. Les cimenteries de Titan America à Roanoke et Pennsuco ont reçu le label « Energy Star » de l'Agence américaine de protection de l'environnement (EPA) pour la 17e et la 16e année consécutive, respectivement.

Enfin, le Groupe TITAN est fier d'annoncer son inclusion dans la série d'indices FTSE4Good. Mise au point par FTSE Russell, cette série d'indices mesure la performance d'entreprises faisant preuve de solides pratiques environnementales, sociales et de gouvernance (ESG). Divers acteurs du marché se servent des indices FTSE4Good pour créer et évaluer des fonds d'investissement responsable et d'autres produits. Les évaluations de FTSE Russell reposent sur les performances observées dans des domaines tels que la gouvernance d'entreprise, la santé et la sécurité, la lutte contre la corruption et le changement climatique. Les entreprises intégrées à la série d'indices FTSE4Good répondent à divers critères ESG.

Perspectives

Le consensus autour des perspectives de l'économie mondiale s'oriente vers une croissance stable et une désinflation modérée à l'horizon 2025. La politique monétaire restrictive devrait continuer à freiner la croissance, malgré l'avancement des cycles de baisse des taux. Les indicateurs restent volatils : aux États-Unis, des surprises à la baisse sur l'inflation et à la hausse sur la croissance ont été enregistrées pendant quelques mois, suivies d'un regain de pressions inflationnistes, tandis que les indicateurs européens signalent un creux se transformant en une reprise modérée, l'expansion économique dans le sud surpassant encore la croissance dans le nord et l'ouest de l'Europe. La Turquie et l'Égypte, nos deux économies en proie à une forte inflation, devraient se rapprocher de la normalisation au cours de l'année et début 2025.

Les perspectives relatives à l'économie américaine sont empreintes d'un optimisme prudent. Selon les projections, l'économie devrait poursuivre sa croissance, dont le rythme sera modéré par les éventuelles mesures de contrôle de l'inflation et les ajustements de politique budgétaire. Le segment résidentiel devrait se stabiliser avant d'entamer un mouvement haussier en 2025, mais les régions en croissance démographique, comme la côte sud-est, pourraient encore connaître un important essor résidentiel. Le segment des infrastructures est appelé à poursuivre sa croissance, tiré par les investissements du gouvernement fédéral et des États dans les transports et l'énergie, ainsi que par les financements considérables octroyés dans le cadre du programme « IJJA », autant d'éléments qui soutient une dynamique pluriannuelle favorable. La croissance de la construction industrielle et d'entrepôts, tirée par les centres de données et les ajustements de la chaîne d'approvisionnement dans l'ensemble de la base manufacturière américaine, devrait se poursuivre, le secteur de la construction bénéficiant d'investissements ciblés et de l'évolution de la demande du marché. Le Groupe continue de renforcer sa présence verticale et de procéder à des investissements visant à soutenir à la fois le développement de ses produits et sa pénétration sur le marché. Après une vigoureuse reprise post-pandémie, la croissance en Grèce reste bien supérieure à la moyenne de la zone euro. Jusqu'à présent, l'activité économique a été tirée par la consommation privée, les investissements dans la construction et le tourisme. Le secteur de la construction en Grèce devrait connaître une croissance sous l'impulsion de projets d'infrastructures publiques, notamment grâce à la mise en œuvre accélérée des projets liés au « facilité de redressement et de résilience (RRF) » et à l'intérêt grandissant pour les pratiques de construction durable. Bien que l'on s'attende à des progrès sectoriels réguliers, des pressions persistantes tels que les contraintes réglementaires, les pénuries de main-d'œuvre spécialisée et les fluctuations des coûts des matières premières pourraient ralentir la croissance.

La région de l'Europe du Sud-Est a fait preuve d'une relative résistance aux chocs extérieurs. Un mélange de consommation privée et d'investissements étrangers a soutenu la croissance régionale, qui ne devrait pas connaître de fluctuations. L'amélioration des conditions budgétaires, associée aux investissements publics et privés et à la modération de l'inflation, plaide pour des perspectives stables. Le Groupe est très présent dans le réseau et prend des initiatives pour étendre ses activités de manière verticale, en explorant des opportunités dans les granulats, le béton prêt à l'emploi et d'autres matériaux cimentiers qui compléteront sa stratégie de décarbonisation et renforceront son implantation et sa rentabilité future.

L'Égypte a montré des signes de normalisation avec le soutien de niveaux considérables d'investissements et, compte tenu de son potentiel démographique, elle peut s'attendre à une amélioration de l'environnement économique. Son positionnement stratégique dans une région très instable a fait du pays un exportateur de premier plan pour les pays voisins qui ont besoin de travaux de reconstruction. Notre Groupe, dont l'engagement dans la région ne s'est jamais démenti, a développé les capacités nécessaires pour s'adapter au nouveau statut du pays, en passant à la production de nouveaux types de ciment à haute performance pour les exportations en vrac et les besoins du marché intérieur. Un retour à l'orthodoxie économique en Turquie devrait consolider la dynamique qui sous-tend le potentiel du pays. L'inflation semble avoir été maîtrisée ; la Banque centrale projette une décélération de celle-ci et une baisse jusqu'à atteindre environ 35 % à la fin de l'année, ce qui permettra de stabiliser davantage l'économie et de maintenir les niveaux d'investissement nécessaires à l'activité de reconstruction. Les activités du Groupe en Turquie se distinguent par leur rapport coût-efficacité et leur performance opérationnelle rationalisée.

L'investissement dans la carrière de pouzzolane de Vezirhan permettra au Groupe de capitaliser sur les opportunités offertes par l'évolution du marché en s'adaptant aux mandats publics de production de ciments à faible teneur en clinker.

Comme l'illustrent les trimestres consécutifs de chiffre d'affaires élevé, de rentabilité et de bonnes performances constantes, le Groupe reste engagé à ses priorités stratégiques, faisant preuve d'un engagement sans faille en faveur de la durabilité, de l'innovation et de l'excellence opérationnelle. En recourant aux innovations technologiques et en encourageant les partenariats, nous renforçons non seulement notre avantage concurrentiel, mais nous contribuons également à l'amélioration de la vie de nos communautés locales et à la gestion de l'environnement. Alors que nous restons moteurs des transformations de notre industrie, nous réaffirmons notre rôle de leader de confiance, déterminé à apporter des solutions précieuses et durables sur tous les marchés que nous servons. Nous maintenons nos perspectives positives pour l'année, car l'achèvement de projets axés sur la croissance contribue à l'amélioration des marges et notre chiffre d'affaires devrait se maintenir à des niveaux élevés.

Compte de résultat consolidé intermédiaire résumé

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Pour le semestre clos le 30/6	
	2024	2023
Produits	1 322 957	1 229 014
Coût des ventes	-977 749	-946 206
Marge brute	345 208	282 808
Autres produits d'exploitation	9 277	6 963
Frais administratifs	-125 985	-102 653
Frais commerciaux et de marketing	-19 115	-13 610
Perte de valeur nette sur actifs financiers	-130	-1 278
Autres charges d'exploitation	-5 335	-3 323
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	203 920	168 907
<i>Plus-value monétaire nette dans les économies hyperinflationnistes</i>	5 315	6 618
<i>Produits financiers</i>	3 728	2 733
<i>Charges financières</i>	-22 911	-25 998
<i>Plus/(moins)-value découlant des écarts de change</i>	262	-8 704
Charges financières nettes	-13 606	-25 351
Quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises	-1 442	-1 612
Bénéfice avant impôts	188 872	141 944
Impôts sur les résultats	-40 184	-31 279
Bénéfice après impôts	148 688	110 665
Attribuable aux :		
Actionnaires de la société mère	148 694	110 857
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	-6	-192
	148 688	110 665
Résultat non dilué par action (en €)	1.9971	1.4815
Résultat dilué par action (en €)	1.9966	1.4802

Résultat avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Pour le semestre clos le 30/6	
	2024	2023
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	203 920	168 907
Dotations aux amortissements	77 470	72 270
Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)	281 390	241 177

Résumé de l'état consolidé intermédiaire de la situation financière

<i>(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)</i>	30/06/2024	31/12/2023
Actif		
Immobilisations corporelles et immeubles de placement	1 731 458	1 699 897
Immobilisations incorporelles et goodwill	375 574	353 663
Investissements dans des entreprises associées et co-entreprises	102 747	108 995
Autres actifs non courants	29 782	23 867
Actifs d'impôt différé	5 228	3 660
Total actif non courant	2 244 789	2 190 082
Stocks	395 433	395 477
Créances, charges constatées d'avance et autres actifs courants	397 640	351 356
Dépôt bancaire à terme	20 000	80 000
Trésorerie et équivalents de trésorerie	200 593	194 525
Total actif courant	1 013 666	1 021 358
Total Actif	3 258 455	3 211 440
Capitaux propres et passif		
Capitaux propres et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	1 615 543	1 552 403
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	34 161	30 720
Total capitaux propres (a)	1 649 704	1 583 123
Emprunts et dettes locatives à long terme	466 321	541 025
Passif d'impôt différé	133 059	124 467
Obligations au titre des prestations de retraite	20 945	21 371
Provisions	65 050	67 082
Autres passifs non courants	32 041	28 307
Total passifs non courants	717 416	782 252
Emprunts et dettes locatives à court terme	394 666	393 364
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	483 062	435 139
Provisions	13 607	17 562
Total passif courant	891 335	846 065
Total passif (b)	1 608 751	1 628 317
Total capitaux propres et passif (a+b)	3 258 455	3 211 440

Résumé des tableaux intermédiaires consolidés des flux de trésorerie

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Pour le semestre clos le 30/6	
	2024	2023
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Bénéfice après impôts	148 688	110 665
Impôts	40 184	31 279
Dépréciation et amortissement des actifs	77 470	72 270
Intérêts et charges assimilées	16 885	23 146
Provisions	1 204	11 312
Ajustements liés à l'hyperinflation	-2 315	-4 960
Autres éléments hors trésorerie	2 577	10 640
Variations du fonds de roulement	-66 350	-60 012
Trésorerie générée par l'exploitation	218 343	194 340
Impôt payé	-33 885	-20 662
Trésorerie nette générée par les activités d'exploitation (a)	184 458	173 678
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement		
Paiements nets au titre des immobilisations corporelles et incorporelles	-106 053	-113 615
Produits nets provenant des autres activités d'investissement	3 762	570
Paiements nets au titre de l'acquisition de filiales et entreprises associées	-13 584	-3 400
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement (b)	-115 875	-116 445
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		
Paiements nets des facilités de crédit	-87 151	-22 372
Intérêts et autres charges connexes payés	-21 013	-23 318
Paiements liés aux rachats d'actions	-10 685	-6 818
Autres produits provenant des activités de financement	254	172
Dépôt bancaire à terme	60 000	-
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement/liés à ces activités (c)	-58 595	-52 336
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (a)+(b)+(c)	9 988	4 897
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice	194 525	105 703
Effets des variations des taux de change	-3 920	-3 101
Trésorerie et équivalents de trésorerie au terme de la période	200 593	107 499

Définitions Générales

Mesure	Définition	Objectif
CapEx	Acquisitions/additions d'immobilisations corporelles, de droits d'utilisation d'actifs, d'immeubles de placement et d'immobilisations incorporelles	Permet à la direction de contrôler les dépenses d'investissement
EBITDA	Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts plus les amortissements et les dépréciations des immobilisations corporelles et incorporelles et l'amortissement des subventions publiques	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle pouvant être comparée entre les différents segments qui publient leurs résultats
Dettes nettes	Somme des emprunts et dettes locatives à long terme et des emprunts et dettes locatives à court terme (ensemble, la dette brute), moins la trésorerie, les équivalents de trésorerie et dépôt bancaire à terme	Permet à la direction de contrôler l'endettement
NPAT	Bénéfice après impôt attribuable aux actionnaires de la société mère	Fournit une mesure de la rentabilité totale qui peut être comparée dans le temps
Flux de trésorerie d'exploitation	Trésorerie générée par l'exploitation, moins les paiements réalisés au titre des dépenses d'investissement	Mesure la capacité du Groupe à transformer les bénéfices en trésorerie grâce à la gestion des flux de trésorerie d'exploitation et des dépenses d'investissement
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	Résultat avant impôts, quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises, charges financières nettes et pertes liées à une réduction de valeur du goodwill	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle qui peut être comparée dans le temps

Calendrier financier

7 novembre 2024 Publication des résultats du troisième trimestre et des neuf premiers mois 2024

- Le présent communiqué de presse peut être consulté sur le site Internet de Titan Cement International SA à l'aide de ce lien : <https://ir.titan-cement.com>
- Pour de plus amples informations, veuillez contacter l'équipe chargée des Relations avec les Investisseurs au +30210 2591 257
- Une conférence téléphonique destinée aux analystes sera organisée à 15h00 CEST (31/7/2024), veuillez consulter le lien suivant : <https://87399.themediaframe.eu/links/titan240731.html>

Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SRL, représentée par Monsieur Didier Delanoye, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet des états financiers consolidés de TCI, et que les informations comptables reprises dans le communiqué semestriel concordent, à tous égards importants, avec ledit projet des états financiers consolidés dont elles sont extraites. Pour le rapport statutaire, nous renvoyons aux états financiers intermédiaires résumés de Titan Cement International S.A. sur notre site Internet <https://ir.titan-cement.com/en/investor-information/financial-results>

AVERTISSEMENT : Le présent rapport peut contenir des déclarations prospectives. Les déclarations prospectives sont des déclarations concernant ou fondées sur les intentions, croyances ou attentes actuelles de notre direction concernant, entre autres, les résultats futurs des opérations du Groupe TITAN, sa situation financière, ses liquidités, ses perspectives, sa croissance, ses stratégies ou les évolutions de la filière dans laquelle il est actif. Par essence, les déclarations prospectives sont soumises à des risques, des incertitudes et des hypothèses qui pourraient amener les résultats réels ou les événements futurs à différer sensiblement de ceux qui sont exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations. Ces risques, incertitudes et hypothèses pourraient avoir une incidence négative sur les résultats et les effets financiers des plans et des événements décrits dans le présent document. Les déclarations prospectives contenues dans le présent rapport concernant les tendances ou les activités actuelles ne doivent pas être considérées comme un rapport indiquant que ces tendances ou activités se poursuivront à l'avenir. Nous ne nous engageons pas à mettre à jour ou réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres. Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, qui ne sont valables qu'à la date du présent rapport. Les informations contenues dans le présent rapport sont susceptibles d'être modifiées sans préavis. Aucune nouvelle déclaration ni garantie, expresse ou implicite, n'est donnée quant à l'équité, l'exactitude, le caractère raisonnable ou l'exhaustivité des informations contenues dans le présent document et il ne faut pas s'y fier. Pour des raisons de transparence, la plupart des tableaux du présent rapport indiquent les montants en millions d'euros. Cela peut donner lieu à des différences d'arrondi dans les tableaux présentés dans le « trading update ». Ce trading update a été préparé en anglais et traduit en français. En cas de divergence entre les deux versions, la version en anglais fera foi.

À propos du Groupe TITAN

Le Groupe TITAN est une entreprise internationale de premier plan active dans le secteur des matériaux de construction et d'infrastructure, dont les équipes ont à cœur de proposer des solutions innovantes pour contribuer à créer un monde meilleur. Le Groupe, qui réalise la majeure partie de son activité dans les marchés développés, emploie plus de 5 700 personnes ; il est présent dans plus de 25 pays occupant des positions de premier plan aux États-Unis, en Europe, y compris en Grèce, dans les Balkans et en Méditerranée orientale. Il participe également à une joint-venture au Brésil. Fort de ses 120 ans d'histoire, TITAN a toujours encouragé une culture familiale et entrepreneuriale pour ses employés et travaille sans relâche avec ses clients pour répondre aux besoins modernes de la société tout en favorisant une croissance durable dans un esprit de responsabilité et d'intégrité. TITAN s'est fixé un objectif de neutralité carbone pour 2050 et a fait valider ses objectifs de réduction de CO₂ par l'initiative Science Based Targets (SBTi). La société est cotée sur Euronext et à la bourse d'Athènes. Pour de plus amples informations, rendez-vous sur notre site Internet, www.titan-cement.com.
